

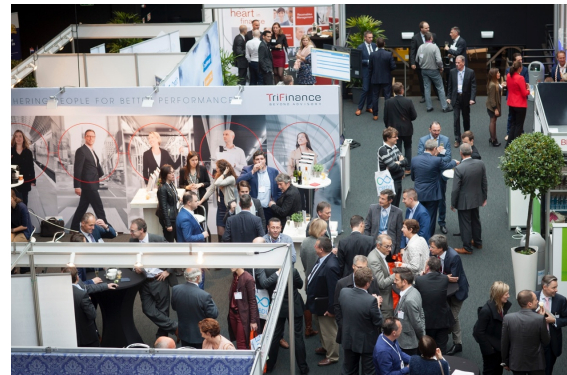
Credit Expo België 2.1

**Credit management event
congres & netwerking**

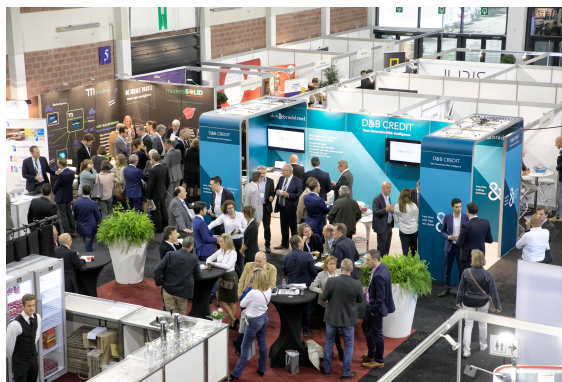
Deelnemen als event-partner

Donderdag 14 oktober 2021 - De Montil - Affligem

2015-2019 5 edities Credit Expo



CEB 2015 – Flanders Expo Gent (14 oktober)



CEB 2016 – Brabantthal Leuven (20 oktober)



CEB 2017 – Flanders Expo (19 oktober)



CEB 2018 – Docks Dome Brussel (18 oktober)



CEB 2019 – Brabantthal Leuven (21 november)

Editie 2021 : nieuw concept

Het nieuwe Credit Expo 2.1 wil een **25-tal dienstverleners** inzake creditmanagement een platform bieden om te **netwerken met een 250-tal Vlaamse creditmanagers, debiteurenbeheerders en financiële beslissingsnemers.**

Op het **ééndags-congres** kunnen de bezoekers inspiratie en kennis opdoen tijdens kwalitatief hoogstaande **keynotes en seminars** omtrent de digitalisering en disruptie van het creditmanagement.

De partners kunnen tijdens de diverse breaks actief **netwerken op hun meeting points** (geen beursstands) met alle bezoekers.

Via de **event-app** kunnen **op voorhand afspraken** tijdens het event ingepland worden.

Kwalitatieve **gratis catering** voor iedereen in de netwerkruimte.

Deelname als bezoeker: 500 € (gratis op uitnodiging van de partners).

De datum en/of locatie kunnen nog gewijzigd worden in functie van de overheidsmaatregelen omtrent COVID-19.

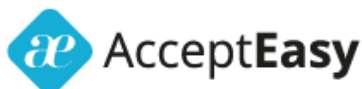
Doelgroep event-partners

- **Fintech innovators en gamechangers in de order-to-cash keten.**
- Maximum 25 partners, zodat elke partner met voldoende bezoekers kan netwerken.
- **Sectoren:**
 - Creditmanagement software
 - E-invoicing software - elektronisch factureren
 - Mandaat payment service providers
 - Dataleveranciers B2C en B2B
 - Handelsinformatie - kredietinformatie
 - Software voor big data analyses
 - Kredietverzekeraars
 - Factoringbedrijven
 - Opleidingsinstituten
 - Detacheringbureaus
 - Deurwaarderskantoren
 - Incassobureaus
 - Consultancy
 - Outsourcing
 - ...

Partners 2015-2016-2017-2018-2019



strong results
solid relationships



Partners 2015-2016-2017-2018-2019



Partners 2015-2016-2017-2018-2019



Doelgroep bezoekers

- Streefdoel : 250 kwalitatieve bezoekers, primair uit Vlaanderen en Brussel.
- **Decision makers in de order-to-cash keten:**

Credit manager, Credit risk manager, Hoofd debiteurenbeheer, Manager collections

CFO, Financieel directeur, Financieel manager, Risk manager, Treasury manager

ICT manager

Inkoopmanager

...

- Kostprijs deelname als bezoeker (behorend tot de doelgroep) **zonder uitnodiging: 500 €** ex btw.
- **Gratis op uitnodiging** van de partners of de organisator.
- Commerciële profielen van dienstverleners die geen partner zijn kunnen alleen betalend deelnemen (**1500 €** ex btw).

Congres programma

- Credit Expo 2.1 is geen klassieke vakbeurs meer, maar wel een congres met focus op netwerking.
- Neutrale topsprekers voor de keynotes.
- Nederlandstalige- en Engelstalige presentaties.
- Kwalitatieve content waarmee de financiële directie overtuigd wordt om hun creditmanagers naar het event te sturen.
- Geen productpresentaties!
- Onderwerpen:
 - *Skills for the digital age.*
 - *Leiding geven aan de digitale transformatie van creditmanagement.*
 - *Disruptie in de incassosector: van outsourcing naar insourcing.*
 - *Van predictive naar prescriptive analytics.*
 - *Digitalisering van processen: de inzet van Robotic Process Automation, kunstmatige intelligentie enz.*
 - *De impact van COVID-19 op credit management.*
- Met live stream van de presentaties van de partners op www.creditexpo.be
- *Voorlopig programma:*



ZAAL	9:00	9:15	9:30	9:45	10:00	10:15	10:30	10:45	11:00	11:15	11:30	12:00	12:15	13:00	13:15	13:45	14:00	14:15	14:30	15:00	15:15	15:45	16:00	16:15	16:30	17:00	17:15	18:00
Zaal 1	Ontvangst		Welkom	Keynote 1 & Pitches Premium					BREAK		Sessie	LUNCH		Sessie	BREAK		Sessie	Sessie	BREAK		Keynote 2 & Innovation Award			DRINK				
Zaal 2											Sessie			Sessie			Sessie	Sessie										
Zaal 3											Sessie			Sessie			Sessie	Sessie										
Zaal 4											Sessie			Sessie			Sessie	Sessie										

Netwerking

- Focus op netwerken en 1-on-1 meetings tussen partners en bezoekers (meeting point per partner in de netwerkrimte).
- Geen klassieke beursstands, maar 'meeting points' (geen kosten voor een beursstand).
- Voldoende breaks met catering, om te netwerken met alle bezoekers (6 tijdslots met 4 uur netwerktijd).
- Elke partner organiseert entertainment in zijn eigen netwerkrimte om de interactie met de bezoekers te stimuleren.
- Via de event-app kunnen door de partners op voorhand afspraken met de bezoekers tijdens het event ingepland worden.
- De partners engageren zich om actief relaties uit te nodigen.



Catering

Kwalitatieve gratis catering voor iedereen in de netwerkrimte: geen bijkomende kosten voor de bezoekers en de partners.

- Licht ontbijtbuffet: koffie/sinaassap & koffiekoeken
- Lunchbuffet & non-alcoholische dranken
- Breaks: koffie/thee/sinaassap/water
- Receptie: dranken & dessert



IvKM Credit Management Innovation Award

- Bekendmaking en uitreiking van de 3^{de} editie van de IvKM Credit Management Innovation Award tijdens de afsluitende receptie.
- De jury van het IvKM belooft afgeronde innovatieprojecten die geleid hebben tot een aantoonbare positieve doorbraak in de manier waarop creditmanagement in België plaatsvindt.
- Winnaars van de vorige edities: www.la-on.eu en www.unpaid.be



Locatie: De Montil - Affligem

- www.demontil.com/business
- Centraal gelegen locatie.
- Makkelijk bereikbaar aan de afrit van de E40 Brussel-Oostende.
- Ruime gratis parking.
- De ruimtes zullen volledig corona-proof georganiseerd worden.



Deelnemen als event-partner : investering & return

	PARTNER	PARTNER +	PARTNER PREMIUM
Investering (ex btw)	4.500 €	7.500 €	12.000 €
1 'meeting point' in de netwerkrimte (totem met flatscreen voor presentaties, logo-paneel en statafels)	•	•	•
geen kosten voor een beursstand	•	•	•
gratis gebruik 'event app': op voorhand afspraken maken met bezoekers tijdens het event	•	•	•
uw relevante content op de Credit Expo website (bedrijfsprofiel & nieuws & vakartikels)	•	•	•
catering (licht ontbijt & lunchbuffet & dranken & receptie)	•	•	•
aantal eigen medewerkers op het event	3	6	9
toegangskarten voor relaties	6	12	24
advertorial/interview in e-nieuwsbrief creditexpo.be		•	•
1 seminar van 45' als onderdeel van het congresprogramma		•	•
1 bedrijfspitch van 10' aansluitend op de keynote			•
live stream van uw bedrijfspitch en seminar op de website creditexpo.be			•
uw logo op alle communicatie omtrent het event			•
sector-exclusiviteit: geen concurrent als premium partner			•
u kunt de keynote spreker leveren (topic te bepalen in overleg met organisatie ; eigen investering)			•

Deelnemen als event-partner? Contacteer de organisatoren.

- Next Level Academy BV
Professor J.H. Bavincklaan 7 – NL-1183 AT Amstelveen
T: +31(0)20 – 672 1371
E: info@creditexpo.be

Serge van Groningen, initiatiefnemer & product manager

- de Marketeer BV
Klaverstraat 11 – B-9090 Melle
T: +32 (0)473 894 220
E: info@creditexpo.be

Bart Spiessens, marketing & communicatie & sales

